

Thèse de doctorat

Etudiant (Prénom et Nom) : Lamia Triqui Sari

Spécialité : Productique

Intitulé du sujet de thèse : Gestion décentralisée des stocks de produits équivalents pour plusieurs entreprises – dimensionnement et échanges

Directeurs de thèse : Jean-Claude Hennet et Zaki Sari

Structures de recherche & Etablissement :

- Laboratoire LSIS, UMR 7296, Aix-Marseille Université
- Laboratoire de Productique, Université Aboubekr Belkaïd de Tlemcen

Description du sujet de thèse

Un problème auquel sont confrontées de nombreuses entreprises, en particulier dans la vente de détail, est celui du choix entre une installation locale de stockage de produits ou une installation commune à plusieurs entreprises. Le stockage commun permet des économies d'échelle. En revanche, il peut occasionner des coûts de transport importants. Quant au stockage local, il est coûteux du point de vue de l'investissement mais bon marché en utilisation. Pour profiter des avantages des deux techniques tout en limitant leurs inconvénients, on envisage l'installation de stocks locaux pouvant aussi être utilisés par les autres entreprises. Dans le cas monoproduit, le problème qui se pose alors est double. Il s'agit d'une part pour chaque entreprise, de déterminer sa propre quantité à commander, en fonction de la demande estimée à chaque point de vente. Il s'agit d'autre part d'organiser les échanges de produits entre les entreprises en fonction des demandes locales réelles.

La première partie de la thèse consistera en une étude bibliographique sur le problème de choix entre stock local et stock centralisé.

Ayant ensuite posé les principes d'une utilisation à la fois privée et collective de stocks locaux, on s'appuiera sur les travaux existants ([1], [2], [3]) pour modéliser le problème et le résoudre en développant une méthodologie appropriée, inspirée de la théorie des jeux stratégiques et de la théorie des jeux coopératifs. On cherchera, à partir de ce modèle, à déterminer des mécanismes de prix garantissant une répartition du profit satisfaisante pour tous les acteurs.

Références

[1] Plambeck, E. et T.A. Taylor, 2005. Sell the plant ? The impact of contract manufacturing on innovation, capacity, and profitability. *Management Science*, vol. 51, no. 1, pp. 133-150.

[2] Chatain, O. et P. Zemsky, 2007. The horizontal scope of the firm: organizational tradeoffs vs. buyer supplier relationships. *Management Science*, vol. 53, no. 4, pp. 550-565.

[3] Wong, H., van Oudheusden, D. et D. Cattrysse, 2007. Cost allocation in spare parts inventory pooling. *Transportation Research Part E*, vol. 43, pp. 370-386.